

LEAD GENERATION EFFICACE

Strumenti digitali al servizio delle Aziende

17 APRILE 2018 – ORE 10.00

Viale Fulvio Testi 128 – Cinisello Balsamo (MI)



AGENDA DELL'INCONTRO

09:45 Registrazione partecipanti e welcome coffee

10:00 Saluti di benvenuto e introduzione lavori

10:10 **Le opportunità commerciali nel mondo digitale**

Alberto Benigno – *Relationship Manager LinkedIn Italia*

- ✓ **Perché i commerciali perdono opportunità di business?**
- ✓ **Cos'è il Digital Selling**
- ✓ **Demo: Sales Navigator e PointDrive**
- ✓ **Il progetto Digital Selling con ASSOFLUID e ASSIOT**

11:20 **Il catalogo prodotti 3D al servizio della Lead Generation**

Luca Borghi – *CEO Cadenas*

- ✓ **L'esperienza Cadenas nel mondo digitale**
- ✓ **Il modello 3D nel processo decisionale di approvvigionamento**
- ✓ **Demo: Statistic Tool**
- ✓ **Il progetto "Part community" per le associazioni**

12:30 Chiusura lavori

MODULO DI ISCRIZIONE

Da compilare e restituire a assiot@assiot.it o assofluid@assofluid.it - Fax 02 6570266
 indicando azienda, nome, e-mail e funzione aziendale

Azienda		
Nome e Cognome	E-mail	Funzione aziendale

Con la sottoscrizione della presente, ai sensi dell'art. 13 del D.lgs. 196/03, vi autorizzo al trattamento dei dati personali. ASSIOT e ASSOFLUID informano che i partecipanti potranno essere fotografati e videoregistrati e che le immagini saranno riprodotte e diffuse mediante brochures, cataloghi, newsletter e piattaforma web

Data: _____

Timbro e firma: _____